

【Microsoft 365】リセラー承諾マニュアル



NTTドコモビジネス株式会社
2025年12月16日

Ver2.1

改訂履歴

つながり。驚きを。幸せを。



Ver	改定日	改定内容
Ver2.0	2025/10/20	新規申込み前にリセラー承認を実施していただくフローに伴いマニュアルを最新化
Ver2.1	2025/12/16	リセラー承認の最終確認のページを修正 「その他のパートナー関係」に弊社の会社名が表示されていること

1. リセラー承諾方法

1. リセラー承諾のお客様の設定作業

下記のURLをクリックし、「リセラー承諾」のページ（別ウィンドウで開きます）をクリックしてください。

Microsoft365のサインイン画面になりましたら、他社M365から移行したいテナントのグローバル管理権限のあるアカウントにてサインインして下さい。。

URL:取得済みサブドメインでのMicrosoft 365の購入を希望されるお客さま | NTT Com お客さまサポート

Microsoft 365 from NTT Communications

2020年04月01日 10:00掲載

取得済みサブドメインでの Microsoft 365 の購入を希望されるお客さま お気に入りに追加

取得済みサブドメインをご利用のお客さまは、「リセラー承諾」をしていただく必要があります。

「リセラー承諾」のページ（別ウィンドウで開きます）

◆リセラー承諾に関してのお願い◆

- この作業は、お客さまが購入したいパートナーに販売許可を与える作業です。許可する作業には、費用はかかりません。
- ボタンをクリックすると、画面が遷移します。Microsoft 365管理者IDでログインして「承諾」をクリックしてください。
- Microsoft 365の開通日前までに、お客さまにてリセラー承諾をしていただく必要があります。リセラー承諾が完了していない場合、開通処理が行えず、開通日のご希望に添えない可能性があります。

1. リセラー承諾のお客様の設定作業

つながろう。驚きを。幸せを。

 NTT docomo Business

ログインしますと、右記の画面に遷移します。

①内容を確認いただき、**次へ**を押下して下さい。

※承諾いただく際にマイクロソフト社で審査を行っており、審査中は承諾ができない、ライセンスが払い出せない等の状況が発生する場合があります、審査に8時間から7日かかる可能性があります。予めご了承下さい。

パートナー リレーションシップ > パートナー契約に同意する

● 概要

○ Microsoft 顧客契約

○ 確認して終了

パートナー リレーションシップについて

Microsoft Partner Network のメンバー エヌ・ティ・ティ・コミュニケーションズ株式会社 は、リセラーとしてお客様との協力をリクエストしています。[パートナー アクセス許可に関する詳細情報](#)

パートナー情報を確認する

パートナー情報

エヌ・ティ・ティ・コミュニケーションズ株式会社
千代田区, Tokyo-to
JP

パートナーの種類

リセラー

パートナー リレーションシップを承諾する

次の手順を完了する必要があります:

- ボックスを読んでチェックして、Microsoft または Microsoft パートナーと協力する Microsoft 顧客契約に同意してください。
- パートナー情報を確認し、パートナーが organization の製品とサービスを購入および管理することを承認します。

[次へ] を選択して開始します。

次へ

1. リセラー承諾のお客様の設定作業

②次に、Microsoft 顧客契約の承諾をしていただきます。内容を確認いただき、**右記のチェックボックスにチェック**してください。

③**承諾**ボタンを押下します。

※_Microsoft 顧客契約の同意しなければ、Microsoft365のプランオーダー時に追加できなく開通できません。必ず実施してください。

※以前に承諾済みの場合は表示されません。その場合は次ページにお進みください。

パートナー・リレーションシップ > パートナー契約に同意する

概要
Microsoft 顧客契約
確認して終了

Microsoft 顧客契約の承諾

Microsoft 顧客契約を承諾または拒否します。これにより、ビジネスを行い、Microsoft と取引することができます。

はい、[Microsoft 顧客契約](#)を読んで理解したこと、および組織を代表してこれらの条件に同意して契約を承諾する権限があることを認めます。アカウントを管理するために追加の条件に署名することがパートナーによって要求される場合があります。

戻る 承諾

1. リセラー承諾のお客様の設定作業

つながろう。驚きを。幸せを。

 NTT docomo Business

④パートナーリレーションシップ承諾のため、**承諾**を押下してください。

パートナー リレーションシップ > パートナー契約に同意する

概要

Microsoft 顧客契約

確認して終了

パートナー リレーションシップを承諾して終了する

パートナー情報とロールとアクセス レベルを確認します。[終了] を選択すると、パートナー関係を承諾し、パートナーとの連携を開始できます。関係を終了し、組織のデータとサービスへのアクセスを停止するには、このパートナーにお問い合わせください。

パートナー情報	パートナーの種類
エヌ・ティ・ティ・コミュニケーションズ株式会社 千代田区, Tokyo-to JP	リセラー

戻る **承諾**

1. リセラー承諾のお客様の設定作業

※お客様の状況によっては、画面上部に注意事項が表示されている場合がございます。

こちらの画面が表示された場合、今回の作業においては、無視して問題ありません。

Microsoft 365 管理センター

ホーム > パートナー リレーションシップ

パートナー リレーションシップ

これらは、組織との協働を承認したパートナーです。各パートナーには、組織との協働に関するさまざまな責任が割り当てられており、一部のパートナーには役割が割り当てられる場合があります。 [パートナーとの協働についての詳細情報](#)

- ① 組織へのパートナーのアクセスを制限することで、セキュリティ リスクを軽減します。 [詳細代理管理特権 \(GDAP\) について](#)
- ⚠️ パートナーに対して有効になっている代理管理者権限 (DAP) を確認して、組織のデータへの DAP アクセスを引き続き必要としているかどうかを確認する必要があります。

パートナー契約の確認

パートナーが承認されたロールを引き続き必要としていることを確認してください。

1 個のアイテム

委任された管理特権 (GDAP) の詳細

パートナー ↓	承認されたロール	役割の承認 ①	有効期限
---------	----------	---------	------

1. リセラー承諾のお客様の設定作業

⑤ 「その他のパートナー関係」に**弊社
の会社名が表示されていることを確認**
してください。

⑥ 確認できたら、Microsoft365
の新規申込みを実施してください。

以上

The screenshot shows the Microsoft 365 Management Center interface. The left sidebar contains navigation options such as Home, Users, Teams and Groups, Roles, Resources, Marketplaces, Billing, Support, and Settings. The main content area is titled 'パートナー リレーションシップ' (Partner Relationship). It includes a search bar, a breadcrumb trail, and a list of partners. The '委任された管理特権 (GDAP) の詳細' (Details of Delegated Administration (GDAP)) section shows a table with columns for 'パートナーと関連付けられた関係' (Relationship with Partner), '承認されたロール' (Approved Roles), and '役割の承認' (Role Approval). The 'その他のパートナー関係' (Other Partner Relationships) section shows a table with columns for 'パートナー' (Partner), 'パートナーの種類' (Partner Type), '役割の承認' (Role Approval), and '役割' (Role). The partner 'NTTドコモビジネス' is highlighted with a red box in the 'その他のパートナー関係' table.

パートナーと関連付けられた関係 ↓	承認されたロール	役割の承認 ①
XXXXXX		
XXXXXX	XXXXXX	既定の GDAP ロール

パートナー ↓	パートナーの種類	役割の承認 ①	役割
XXXXXX			
NTTドコモビジネス	リセラー	なし	